

# Árképzés alapjai

Submitted by Herr Dávid on 2025. 04. 23., sze - 11:12

## **Type of plan**

Óraterv

## **Sector**

Szolgáltatások (turizmus, szépművészet, stb.)

## **Topic, learning area**

árképzés, árlépcső

## **Vocational subjects**

Gazdasági és ügyviteli feladatok

## **Grade**

10. évfolyam

## **Learning and development goals**

Az óra végére a diákok különbséget tudjanak tenni az árlépcső különböző lépesei között

## **Concepts**

árlépcső, árképzés, bruttó, nettó, áfa, áfakulcs, beszerzés, értékesítés

## **Required tools**

tablet a kahoot kvízhez, digitális tábla

## **Introductory part and preparation of the lesson / project plan**

"A modern üzleti világban a sikeres árképzés elengedhetetlen ahhoz, hogy egy vállalkozás fenntarthatóan működjön, és versenyképes maradjon. Az árak meghatározása nemcsak a költségek és a profit figyelembevételét igényli, hanem az adózás, a piaci trendek és a fogyasztói kereslet figyelembevételét is. Ma az árképzés egyik alapvető aspektusával, az **árlépcsővel** fogunk megismerkedni.

Az árlépcső segít a termékek vagy szolgáltatások különböző árainak meghatározásában, biztosítva, hogy minden lépéshez tartozó érték és költség is figyelembevételre kerüljön. A helyes árlépcső alkalmazásával a vállalkozások

képesek lesznek optimalizálni az eladási árakat, és így maximalizálni a profitot anélkül, hogy túlárazzák termékeiket.

A következő órában olyan alapvető fogalmakat fogunk megismerni, mint a **nettó és bruttó árak, beszerzési és értékesítési ÁFA**, valamint az **árrés** és annak szerepe az árlépcső rendszerekben. A fogalmak tisztázása után gyakorlati példák segítségével alkalmazzuk is őket, hogy jobban megértsük, hogyan határozzák meg a vállalkozások termékeik végső fogyasztói árát.

A célunk az, hogy egyértelműen megértsük, hogyan működik az árképzés folyamata, és hogyan befolyásolják az árfokozatok a vállalkozások pénzügyi eredményeit."

### **Implementation of the lesson / project plan**

- 0-5 perc: Ráhangolódás, előzetes tudás aktiválása: „Szerintetek mi befolyásolja egy étel árát az étteremben?” – Közös ötletelés, beszélgetés
- 5-15 perc: Új ismeretek átadása – Árlépcső fogalma és lépései:
  1. Bruttó beszerzési ár - b. ÁFA = Nettó beszerzési ár (nyersanyag érték)
  2. Nettó beszerzési ár + árrés = Nettó eladási ár
  3. Nettó eladási ár + é. ÁFA = Bruttó eladási ár (fogyasztói ár)
- 15-25 perc: Közös példa számolása lépésről lépésre (pl. egy ital vagy étel árképzése)
- 25-35 perc: Páros gyakorlás – feladatok a gyakorlati feladatsorból, árlépcső számításokkal
- 35-40 perc: Digitális kvíz (ellenőrzés, játékosítás) – Kahoot!
- 40-45 perc: Összefoglalás, kérdések tisztázása, házi feladat kiadása

### **Digital tools used**

ChatGPT

### **Evaluation plan**

kahoot teszt segítségével írásbeli értékelés

### **Differentiation**

a páros munka során a gyorsabban haladó párok nehezebb feladatot kaphatnak

### **Homework, project task**

A tanórán használt feladatsor gyűjteményből lehet kiosztani.