

# Árképzés alapjai

Herr Dávid küldte be 2025. 04. 23., sze - 11:12 időpontban

## **Terv típusa**

Óraterv

## **Bővebb szakterület**

Szolgáltatások (turizmus, szépművészet, stb.)

## **Témakör, tanulási terület**

árképzés, árlépcső

## **Szakmai tantárgy(ak)**

Gazdasági és ügyviteli feladatok

## **Évfolyam**

10. évfolyam

## **Tanulási, fejlesztési célok**

Az óra végére a diákok különbséget tudjanak tenni az árlépcső különböző lépesei között

## **Fogalmak**

árlépcső, árképzés, bruttó, nettó, áfa, áfakulcs, beszerzés, értékesítés

## **Szükséges eszközök**

tablet a kahoot kvízhez, digitális tábla

## **Bevezető rész, előkészítés**

"A modern üzleti világban a sikeres árképzés elengedhetetlen ahhoz, hogy egy vállalkozás fenntarthatóan működjön, és versenyképes maradjon. Az árak meghatározása nemcsak a költségek és a profit figyelembevételét igényli, hanem az adózás, a piaci trendek és a fogyasztói kereslet figyelembevételét is. Ma az árképzés egyik alapvető aspektusával, az **árlépcsővel** fogunk megismerkedni.

Az árlépcső segít a termékek vagy szolgáltatások különböző árainak meghatározásában, biztosítva, hogy minden lépéshez tartozó érték és költség is figyelembevételre kerüljön. A helyes árlépcső alkalmazásával a vállalkozások

képesek lesznek optimalizálni az eladási árakat, és így maximalizálni a profitot anélkül, hogy túlárazzák termékeiket.

A következő órában olyan alapvető fogalmakat fogunk megismerni, mint a **nettó és bruttó árak, beszerzési és értékesítési ÁFA**, valamint az **árrés** és annak szerepe az árlépcső rendszerekben. A fogalmak tisztázása után gyakorlati példák segítségével alkalmazzuk is őket, hogy jobban megértsük, hogyan határozzák meg a vállalkozások termékeik végső fogyasztói árát.

A célunk az, hogy egyértelműen megértsük, hogyan működik az árképzés folyamata, és hogyan befolyásolják az árfokozatok a vállalkozások pénzügyi eredményeit."

## **Megvalósítás részletes tervezése**

- 0-5 perc: Ráhangolódás, előzetes tudás aktiválása: „Szerintetek mi befolyásolja egy étel árát az étteremben?” – Közös ötletelés, beszélgetés
- 5-15 perc: Új ismeretek átadása – Árlépcső fogalma és lépései:
  1. Bruttó beszerzési ár – b. ÁFA = Nettó beszerzési ár (nyersanyag érték)
  2. Nettó beszerzési ár + árrés = Nettó eladási ár
  3. Nettó eladási ár + é. ÁFA = Bruttó eladási ár (fogyasztói ár)
- 15-25 perc: Közös példa számolása lépésről lépésre (pl. egy ital vagy étel árképzése)
- 25-35 perc: Páros gyakorlás – feladatok a gyakorlati feladatsorból, árlépcső számításokkal
- 35-40 perc: Digitális kvíz (ellenőrzés, játékosítás) – Kahoot!
- 40-45 perc: Összefoglalás, kérdések tisztázása, házi feladat kiadása

## **Tananyagkészítéshez és az órai munkához használt alkalmazás**

ChatGPT

## **Értékelési terv**

kahoot teszt segítségével írásbeli értékelés

## **Differenciálás**

a páros munka során a gyorsabban haladó párok nehezebb feladatot kaphatnak

## **Feladatok**

A tanórán használt feladatsor gyűjteményből lehet kiosztani.